

8.11.2012

סוכנות נכבד/ה,

**הנדון: ריסק TOP**

מוצר הריסק הקלאסי מוכר לכולנו. כיסוי הריסק השכיח הינו ריסק 1 אשר מקנה סכום ח"פ למוטבים. יחד עם זאת, שיעור קטן מהמבוטחים רוכשים רצף הכנסה אשר מקנה החלפת הכנסה במקרה פטירתו של המבוטח.

רצונו של המבוטח לדאוג ליקיריו במקרה פטירתו איננה מתממשת שכן, או שניתן סכום חד פעמי שאינו מספיק להחליף את הכנסתו השוטפת של המבוטח שנפטר, כיוון שחיינו מתנהלים באמצעות הוצאות חודשיות שוטפות.

לעומת זאת, מיעוט המבוטחים שרוכשים יחד רצף הכנסה, ודואגים להחלפת הכנסתם כך שההוצאות השוטפות מטופלת אך אינם נותנים פתרון להוצאות החד פעמיות הנלוות לפטירתו של המבוטח ולצורך של סכום חד פעמי נוסף מעבר להכנסה החודשית.

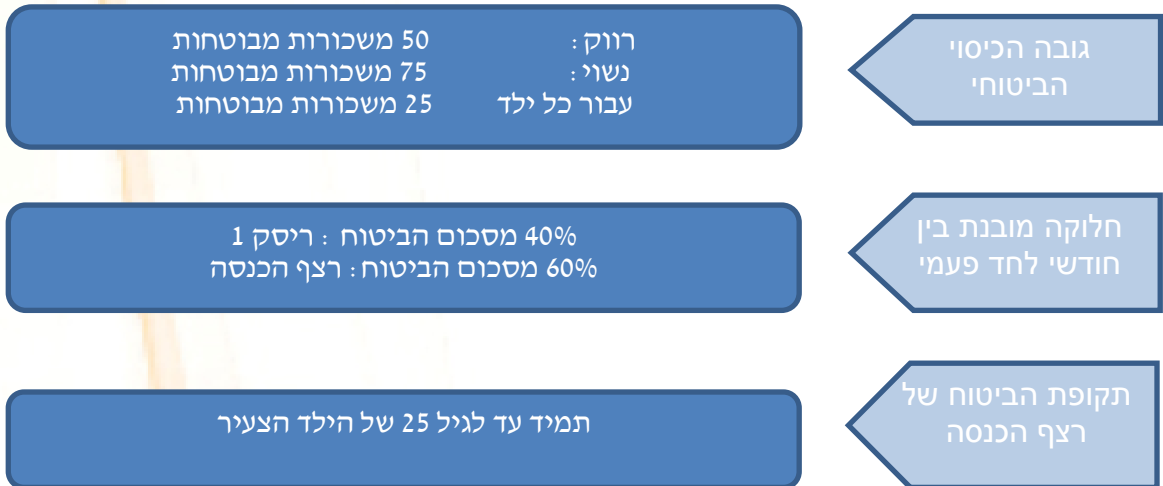
על מנת לאפשר את השילוב המושלם של "גם וגם" אנו משיקים את ריסק TOP. מוצר המשלב את יתרונות הריסק מצד אחד, ויתרונות רצף הכנסה מצד שני – ונותן מענה ראוי ומתאים לצרכים האמיתיים של הלקוחות.

**ריסק TOP ישנם שילובים שטבעי שיבואו ביחד.**

המוצר מאוד פשוט להבנה ומכירה שכן הוא בנוי על מודל של מס' משכורות מובטחות, וחלוקה קבועה בין הסכום החד פעמי, לבין הסכום החודשי.

**ריסק TOP פרטי החבילה:**

- כיסויים ביטוחים :
  - ריסק 1
  - רצף הכנסה
- גיל כניסה מינימלי: 18
- גיל כניסה מקסימלי: 64
- גיל תום מקסימלי: 80



### חיתום

בחבילה הצהרת בריאות עסקית

### תעריף

התעריף בהתאם לסוג הכיסוי.  
למצטרפים עד סוף השנה 15% הנחה לכל תק' הביטוח

### נספחים

טופס הצעה ייעודי

פלייר שיווקי

בברכה,

גיא אילוז

סמנכ"ל

מנהל תחום מערך עסקים ומוצרים